

Annonces CRISTAL Solutions

ENTREPRISE

CRISTAL Solutions est une Société de Conseil en Ingénierie et de Conseil en Recrutement fortement impliquée sur de nombreux sujets riches en innovations technologiques et très porteurs, citons par exemple ; la Sécurité des Systèmes d'Information, les logiciels applicatifs et embarqués, le Cloud Computing, le Big Data.

Nos clients et partenaires sont des grands groupes et des PME/PMI porteurs de projets technologiques innovants dans des secteurs variés comme par exemple : les Editeurs logiciels et l'Economie numérique en général, l'Industrie, la Défense, les Télécoms.

CRISTAL Solutions développe son activité tout en apportant une dimension sociétale novatrice s'inscrivant **dans une démarche RSE pour elle et l'ensemble de ses partenaires.**

POSTES ET MISSIONS

Dans le cadre de l'accompagnement au développement de notre entreprise et de nos clients, nous recherchons des **ingénieurs d'affaires** pour développer les secteurs suivants :

- « Banque, Finance et Assurance »,
- « Industrie : Aéronautique, spatial, défense »,
- « Energie ».

Vos qualités d'entrepreneur vous permettront **de développer votre propre centre de profit** en relevant les challenges suivants :

- Identifier vos cibles de développement et définir votre propre stratégie de croissance
- Développer votre activité en prospectant les clients de votre secteur tout en consolidant votre présence chez vos clients
- Constituer votre équipe de consultants en recrutant des ingénieurs de talent. Valoriser leur expertise et gérer leur carrière professionnelle de façon dynamique et stimulante.
- Garantir la rentabilité de votre activité tout en construisant de vrais partenariats avec vos clients.

PROFIL

De formation Bac +5 (Ingénieur/ Universitaire ou Ecole de Commerce et Management), vous bénéficiez impérativement d'une première expérience commerciale (minimum 1 an) dans la vente de prestations de services et de conseil à haute valeur ajoutée.

La connaissance d'un ou plusieurs des secteurs cités est souhaitée, ainsi qu'un bon niveau en anglais.

Votre autonomie, votre dynamisme et votre sens du service sont les atouts nécessaires pour réussir dans ces fonctions.

Vous avez les qualités suivantes :

- Sens de l'écoute et goût du service
- Excellent relationnel
- Rigueur, Autonomie, capacité d'adaptation et d'engagement
- Sens de la négociation

- Capacité à recruter, convaincre et fédérer vos ingénieurs et consultants

Si vous aussi vous aimez relever des challenges, travailler dans une ambiance dynamique et dans un environnement en constante évolution, **ce poste est fait pour vous !**

ET POURQUOI PAS VOUS ?

Vous souhaitez affirmer votre esprit de conquête et votre potentiel commercial dans la vente de solutions à forte valeur ajoutée.

C'est bien votre implication et la qualité de votre approche qui **feront la différence !**